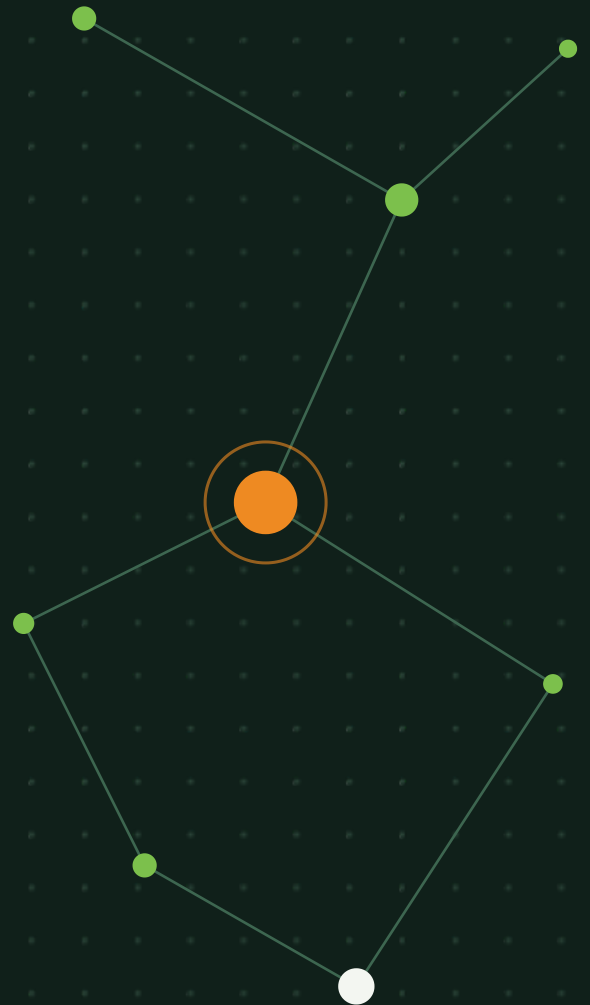


ideku AI

AI BUSINESS INTEGRATOR



*Senior yang mengarahkan,
AI yang mengerjakan.*

*Kami tidak menjual AI. Kami menyelesaikan **masalah bisnis** — dengan AI.*

Hampir semua perusahaan sekarang ingin "pakai AI". Tapi yang sering terjadi:

- 01 Beli aplikasi duluan, baru bingung mau dipakai untuk apa.
- 02 Data tersebar di Excel, WhatsApp, email, dan ERP yang tidak saling bicara.
- 03 Laporan untuk manajemen masih dirangkum manual tiap minggu.
- 04 Tim sales dan CS habis waktunya untuk pekerjaan berulang.
- 05 Proyek digital jalan, tapi tidak ada yang bisa menjawab: **hasilnya berapa?**

Masalahnya jarang di teknologi.
Masalahnya ada di **proses yang belum dipetakan**, dan di **tidak adanya orang yang menjembatani** kebutuhan bisnis dengan tim teknis.

Di situ kami masuk.

Lima belas tahun memahami bisnis orang lain.

15+ tahun berkarya sejak 2010	Ratusan perusahaan klien	18+ industri yang pernah ditangani
--	---	---

PT Ideku Kreatif Unggul adalah agensi multimedia berbasis di Jakarta yang membuat company profile, website, dan video untuk ratusan perusahaan. Setiap company profile yang baik dimulai dari hal yang sama: duduk dengan pemilik dan manajemen, memahami bagaimana bisnis mereka sebenarnya berjalan, lalu menerjemahkannya menjadi sesuatu yang jelas. Kebiasaan itu yang kami bawa ke layanan ini.

Alat kesehatan	Pertambangan	Keuangan & asuransi	Hukum	Kosmetik	Kontraktor & EPC	Properti
Mechanical & electrical	Otomasi industri	F&B	Trucking & logistik	Shipping	Alat berat	Otomotif
Pembangkit listrik	Agribisnis	Pendidikan	Tour & travel	General trading		

Ideku AI adalah lini layanan baru kami sebagai **AI Business Integrator**: kami menyatukan kebutuhan bisnis, AI, dan sistem perusahaan — termasuk ERP — menjadi solusi yang benar-benar dipakai. Kami membantu manajemen menemukan di mana AI dan otomasi benar-benar menghemat biaya atau menambah pendapatan, lalu merancang dan mengawal implementasinya bersama mitra teknologi yang berpengalaman.

Peran kami

Memetakan masalah, merancang solusi, menghitung dampaknya, dan mengawal proyek dari awal sampai dipakai.

Peran mitra teknologi

Membangun, mengintegrasikan, dan merawat sistemnya. Klien punya satu pintu dan satu penanggung jawab.



Djoko Saylendo

Founder & Principal Consultant

"Saya sudah merasakan sendiri berapa banyak waktu yang bisa dihemat AI — dan juga di mana AI tidak berguna."

Lebih dari 25 tahun di business development, pemasaran, dan pengembangan bisnis — dari sisi teknis, operasional, sampai ruang direksi.

- **Insinyur sipil** (Universitas Katolik Parahyangan) dan **lulusan PPM School of Management**. Memulai karier sebagai structural engineer.
- **10 tahun membangun jaringan ritel nasional** distributor resmi Nokia, dari 5 menjadi 100 outlet dengan pertumbuhan penjualan konsisten 30% per tahun.
- **8 tahun memimpin PT Ideku Kreatif Unggul** sebagai Managing Director.
- **Berpengalaman di pengembangan properti dan kawasan:** perencanaan tapak, pengembangan produk, strategi harga, pemasaran korporat, tim penjualan, hingga rencana bisnis dan negosiasi investor.

Sudah lama memakai AI untuk pekerjaan bisnis sehari-hari

Saya menggunakan AI untuk menyusun rencana bisnis dan studi kelayakan proyek properti, membangun model keuangan interaktif untuk skema kerja sama multi-pihak, membuat materi presentasi investor, menjalankan pemasaran digital, sampai mengotomasi riset dan pelaporan rutin. Semua alat itu saya bangun dan pakai sendiri — jadi yang saya tawarkan ke klien adalah hal yang sudah teruji di pekerjaan saya.

Empat tahap, dari pertanyaan sampai hasil.

01

PINTU MASUK

AI Business Assessment

Pemeriksaan menyeluruh proses bisnis untuk menemukan peluang AI dan otomasi yang paling berdampak. Hasilnya peta peluang, prioritas, perkiraan dampak, dan rencana kerja — bukan sekadar daftar rekomendasi.

Durasi: 2–4 minggu

02

Pilot Project

Satu atau dua kasus dengan dampak paling jelas dibuktikan dulu dalam skala kecil, dengan target yang diukur. Kalau tidak memberi hasil, tidak perlu diteruskan.

Durasi: 30–60 hari

03

Implementasi & Integrasi

Solusi yang terbukti diperluas: AI assistant, otomasi alur kerja, integrasi dengan ERP, dan dashboard manajemen. Dikerjakan bersama mitra teknologi kami.

Sesuai ruang lingkup

04

Pendampingan Berkelanjutan

Pemantauan, penyesuaian, pelatihan pengguna, dan pengembangan lanjutan supaya sistem tetap dipakai dan terus memberi hasil.

Bulanan

Assessment → Pilot → Implementasi → Pendampingan

Kami tidak datang membawa produk. Kami datang membawa pertanyaan.

Yang kami lakukan

- 01 Wawancara direksi — memahami target dan masalah dari atas.
- 02 Wawancara kepala departemen & pengguna — melihat bagaimana pekerjaan sebenarnya dikerjakan.
- 03 Memetakan alur proses utama.
- 04 Menandai pekerjaan manual dan berulang.
- 05 Memeriksa data dan sistem yang sudah ada, termasuk ERP.
- 06 Mengidentifikasi peluang AI dan otomasi.
- 07 Menilai tiap peluang dari sisi dampak, biaya, tingkat kesulitan, dan risiko.
- 08 Menyusun rekomendasi pilot dan rencana kerja 6–12 bulan.

Yang Anda terima

Peta Peluang AI

Semua peluang dalam satu tabel, lengkap dengan prioritas.

Matriks Prioritas

Mana yang dikerjakan duluan, dan kenapa.

Rekomendasi Pilot

Kasus pertama yang paling masuk akal.

Perkiraan Dampak

Penghematan waktu, biaya, atau tambahan pendapatan — dengan asumsi yang terbuka.

Roadmap 6–12 Bulan

Urutan langkah setelah pilot.

Laporan assessment tetap menjadi milik Anda, apa pun keputusan selanjutnya.

Peta Peluang AI

ILUSTRASI — BUKAN DATA KLIEN

AREA	MASALAH	SOLUSI	DAMPAK	PRIORITAS
Sales	Follow-up prospek manual, banyak yang terlewat	AI Sales Assistant + pengingat otomatis	Tinggi	1
Customer Service	Pertanyaan yang sama dijawab berulang-ulang	AI Customer Service terhubung ke data produk	Tinggi	1
Keuangan	Laporan bulanan dirangkum manual dari banyak file	Laporan otomatis dari ERP	Tinggi	2
Operasional	Approval lewat WhatsApp, sulit dilacak	Alur approval digital	Sedang	2
HR	Seleksi CV memakan waktu	Penyaringan CV dengan AI	Sedang	3



Matriks prioritas

Setiap peluang ditempatkan berdasarkan dampak bisnis dan tingkat kesulitannya. Yang berdampak tinggi dan relatif mudah dikerjakan jadi kandidat pilot pertama — supaya hasilnya cepat terlihat dan risikonya kecil.

Mulai kecil, ukur hasilnya, baru diperluas.



PRINSIP KAMI

*Tidak ada proyek besar sebelum **pilot** membuktikan hasilnya.*

Di mana AI biasanya paling terasa.



Sales & Marketing

- Kualifikasi prospek otomatis
- Pengingat follow-up
- Penyusunan proposal
- Ringkasan aktivitas sales untuk manajer



Customer Service

- Asisten jawab pertanyaan pelanggan 24 jam
- Pengalihan ke staf untuk kasus rumit
- Rangkuman keluhan berulang



Keuangan & Administrasi

- Pembacaan dokumen dan invoice
- Laporan otomatis
- Rekonsiliasi data



SDM

- Penyaringan CV
- Asisten tanya-jawab kebijakan perusahaan
- Administrasi karyawan



Manajemen

- Dashboard kinerja
- Asisten yang menjawab pertanyaan direksi langsung dari data perusahaan
- Analisis tren

AI yang sudah kami pakai sendiri.

Sebelum menawarkan ke klien, kami memakainya dulu. Ini empat pekerjaan nyata yang dulu butuh satu tim, sekarang cukup satu orang senior dibantu AI.

PEKERJAAN	DULU	SEKARANG
Model kelayakan proyek	Tim analis + tim desain grafis	→ 1 orang senior + AI
Deck investor	± 1 minggu	→ ± 1 hari
Timeline proyek berubah	Beberapa jam revisi manual, rawan salah	→ Ubah satu angka, sisanya menyesuaikan
Website pemasaran	Desainer, penulis, programmer + min. 2 minggu	→ ± 1 hari

PELAJARAN TERPENTING

AI bekerja seperti staf ahli yang sangat cepat. Tapi tanpa orang senior yang paham arah bisnisnya, AI hanyalah tenaga teknis yang kehilangan arah.

Empat contoh nyata.

01

Model Kelayakan Proyek Properti

MASALAH

Setiap peluang lahan baru perlu dihitung kelayakannya: skema kerja sama, arus kas, IRR, bagi hasil antar pihak. Dulu harus ada tim yang menghitung, lalu tim desain grafis yang membuatnya layak dipresentasikan.

YANG DIBANGUN

Kalkulator keuangan interaktif berbasis web. Asumsi bisa digeser langsung, IRR dan pembagian hasil tiap pihak langsung terhitung ulang.

HASIL

Dua tim jadi satu orang dengan AI. Simulasi skenario dilakukan langsung di depan mitra saat rapat.

02

Rencana Bisnis & Deck Investor

MASALAH

Proposal kerja sama dan deck investor butuh narasi, angka, dan desain yang meyakinkan. Biasanya makan waktu sekitar seminggu.

YANG DIBANGUN

Alur kerja dengan AI untuk riset, penyusunan narasi, pengecekan angka terhadap model keuangan, sampai desain halaman.

HASIL

Selesai dalam sehari, asalkan konsep bisnisnya sudah matang. Angka di deck selalu sama dengan modelnya.

03

Aplikasi Timeline Proyek

MASALAH

Jadwal proyek disimpan di Excel. Satu perubahan berarti seluruh jadwal digeser manual — beberapa jam kerja, dengan risiko salah di tengah jalan.

YANG DIBANGUN

Aplikasi timeline (Gantt chart) sederhana yang semua tahapannya saling terhubung.

HASIL

Ubah satu variabel, tahapan lain menyesuaikan otomatis. Tanpa langganan software yang mahal.

04

Website Pemasaran & Penangkap Prospek

MASALAH

Membuat website pemasaran dulu butuh desainer grafis, penulis, dan programmer — paling cepat dua minggu.

YANG DIBANGUN

Website dengan formulir prospek, verifikasi email otomatis, dan dashboard admin, terhubung ke kampanye Meta & Google Ads.

HASIL

Dari konsep sampai online dalam sekitar sehari.

Semua contoh di atas bisa kami **demokan langsung** saat pertemuan.

Satu pintu untuk Anda. Tim teknis yang teruji di belakangnya.

Kami bekerja dengan mitra teknologi yang kami pilih sesuai kebutuhan dan skala proyek klien.



PT Linuxindo Total Solusi

Berdiri sejak 2000 · ISO 27001:2022

Perusahaan teknologi informasi berbasis Linux dan open source, bersertifikat keamanan informasi ISO 27001:2022.

ERP & HR berbasis AI

Software perbankan

Messaging

Integrasi sistem & server

Pelatihan TI



**Lux Veritas
Intelligence**

PT Lux Veritas Intelligence

Bagian dari TB Global Group

Perusahaan teknologi yang fokus pada ERP, artificial intelligence, dan enterprise software.

Building material

Heavy duty trucks & equipment

Agribisnis

Trading & services

Properti & konstruksi

Bagaimana kami bekerja bersama

Klien

Satu kontak, satu penanggung jawab



Ideku AI

Hubungan klien · analisis kebutuhan · desain solusi · manajemen proyek



Mitra teknologi

Pengembangan · integrasi · dukungan teknis

Dipercaya perusahaan dari berbagai sektor.

Solusi yang kami implementasikan dikerjakan oleh mitra yang sudah dipakai oleh nama-nama berikut.

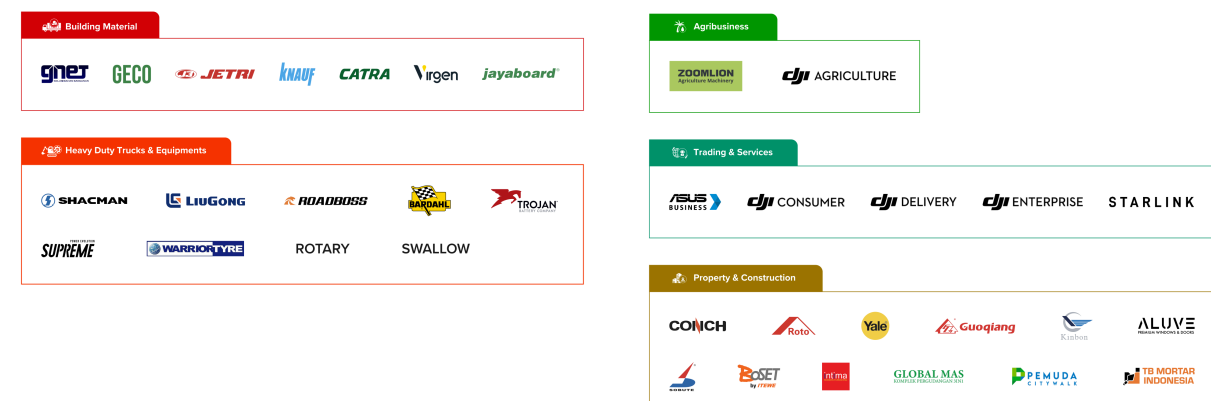
Linuxindo®
IT SOLUTION

KLIEN PT LINUXINDO TOTAL SOLUSI



Lux Veritas Intelligence

BRAND PENGGUNA SOLUSI PT LUX VERITAS INTELLIGENCE



Logo di halaman ini adalah klien dan pengguna solusi mitra teknologi kami, ditampilkan atas izin mitra. Merek dagang milik masing-masing pemiliknya.

Delapan alasan bekerja dengan Ideku AI.

01 Kami mulai dari bisnis, bukan dari teknologi.

Rekomendasi kami lahir dari masalah Anda, bukan dari produk yang sedang ingin kami jual.

02 Senior yang mengarahkan, AI yang mengerjakan.

AI hanya secerdas orang yang mengarahkannya. Proyek Anda dipegang langsung oleh praktisi dengan 25 tahun pengalaman bisnis.

03 Satu pintu, tanggung jawab jelas.

Anda tidak perlu mengoordinasi konsultan, vendor software, dan tim integrasi sendiri.

04 Dampak dihitung, bukan dijanjikan.

Setiap rekomendasi disertai perkiraan dampak dan asumsi yang bisa Anda periksa.

05 Mulai kecil, risiko terkendali.

Pilot dulu. Kalau tidak memberi hasil, Anda tidak terikat proyek besar.

06 15 tahun memahami banyak industri.

Ratusan proyek membuat kami terbiasa bicara dengan direksi dan cepat menangkap cara kerja sebuah industri.

07 Dibuat untuk dipakai orang.

Latar belakang komunikasi dan desain membuat kami peduli pada sistem yang mudah dipahami — termasuk materi pelatihan dan video panduan pengguna.

08 Data Anda tetap milik Anda.

Kami menandatangani perjanjian kerahasiaan (NDA) sebelum assessment dimulai, dan data Anda hanya dipakai untuk proyek Anda.

Mulai dengan *satu percakapan.*

Ceritakan proses yang paling menyita waktu di perusahaan Anda. Dalam 45 menit kami bisa memberi gambaran awal apakah AI layak diterapkan di situ.

[Jadwalkan AI Business Assessment →](#)

PT IDEKU KREATIF UNGGUL

Ruko Maisonette Garden Boulevard Blok E No. 5
Jl. Raya Kamal Tengah, Cengkareng Timur,
Cengkareng
Jakarta Barat, DKI Jakarta

www.idekukreatif.com
djoko.saylendo@idekukreatif.com

HUBUNGI LANGSUNG

Djoko Saylendo

Founder & Principal Consultant

WhatsApp 0813 1066 8800